



ommercium
BUSINESS EXPERTISE

T.O.P. Verkoopprogramma in de vorm van een abonnement

On Demand Online & offline



“Creëer je verkoop succes!”

Commercium *Business Expertise*

Wisselweg 33

1314CB Almere

www.commercium.nl

info@commercium.nl

+31(0)36-53 18 506

“Wil jij of je teamleden het klantencontact verbeteren op de verkoopresultaten verhogen op een makkelijke en flexibele manier? Dan zijn deze unieke verkoopprogramma’s online iets voor jou!”

Wat is het T.O.P. verkoopprogramma in een abonnement?

Kun je in één of twee dagen leren verkopen? De kans is klein. Zonder een goede instructie, begeleiding en training zijn de resultaten vaak gering. Om succesvol te verkopen zijn kennis, verkoopvaardigheden en begeleiding bij het oefenen super belangrijk. Samen met een expert werk je aan je verkoopsucces.

- persoonlijke begeleiding en training (online & offline)
- goed oefenmateriaal
- uitgebreid online programma
- gericht aandacht voor je zwakke punten
- werken aan zelfvertrouwen
- inspiratie om aan de slag te gaan

Hoe pakt Commercium dat aan?

De eerste stap is de intake. Je krijgt een intakeformulier die je op de computer invult. Zo we weten we jouw behoefte en aandachtpunten zijn. Daarna starten we met een kick off gesprek waarbij je het programma krijgt uitgelegd en je ontvangt je persoonlijke inlogcode voor het online programma. Thuis ga je het online programma volgen en bestudeer je het verkoophandboek. Als je een onderdeel hebt gemaakt en de oefeningen hebt gedaan krijg je een individuele praktijktraining met je verkoopexpert. De training doen we individueel, online, in jouw bedrijf of bij Commercium op kantoor. Tijdens de praktijktraining bespreken we je aandachtpunten en gaan we actief oefenen. Vooraf bepalen we welke gesprekken en technieken we gaan oefenen.

Wil je met je team het T.O.P. programma volgen? Meld je dan aan als groep!

Er zijn een kick of en 6 individuele online praktijktraining. Iedere maand ontvang je een overzicht met de praktijktrainingen die je gevolgd hebt.

Wat zijn de voordelen?

Je:

- ↳ verhoogt je verkoopresultaten
- ↳ verbetert je klantgesprekken
- ↳ traint je verkooptechnieken
- ↳ verhoogt je zelfvertrouwen
- ↳ krijgt meer kennis over klantengedrag



Waarom kiezen klanten voor deze aanpak?



- je deelt je eigen tijd in
- geen reistijd
- je begint wanneer jij wilt
- je eigen vragen en problemen staan centraal
- je werkt met je eigen coach / trainer
- training in je eigen omgeving
- Een expert met een aan- en uitknop

Investeringsoverzicht

VERKOOPOPLEIDING T.O.P 1 ABONNEMENT				
Type	Looptijd (maanden)	Praktijktrainingen Individueel online	Termijnbedrag (per maand)	Extra praktijktraining In de groep op locatie
Small ('opfris' praktijktrainingen online <i>inclusief intake</i>)	4	4	€ 125,00	€ 75,00
Complete verkoopopleiding <i>inclusief intake en online programma</i>	8	6	€ 175,00	€ 75,00
Complete verkoopopleiding <i>inclusief intake, online programma en eindtoets</i>	10	8	€ 175,00	€ 75,00



KENMERKEN	
Keuze	<ul style="list-style-type: none">- Individueel of in een groep- Online, bij Commercium of op locatie
Persoonlijke intake	De online intake vooraf aan het T.O.P.1 verkoopprogramma
Online Verkoopprogramma	Om thuis te leren en te oefenen
Onderdelen	<ul style="list-style-type: none">• Online Intake• Samenvatting analyse• Handboek• Online verkoopprogramma• Online praktijktrainingen• Praktijkopdrachten
Eindtoets	<i>Optioneel</i>

De Verkoop Expert van Commercium is iemand die:

